



ADANA

İHRACAT UZMANLIĞI

Eğitim Programı

KAYITLAR BAŞLADI!


 18 Nisan-13 Haziran 2026


 Adana Sanayi Kampüsü

 %50 Yüz Yüze – %50
Çevrim İçi (Hibrit)

 T.C. Ticaret Bakanlığı
Onaylı Sertifika

BİZE ULAŞIN

 ihracatakademisi.org.tr

 info@ihracatakademisi.org.tr

 0 (530) 363 99 89 / 0 (533) 256 99 89

ADANA İHRACAT UZMANLIĞI EĞİTİM PROGRAMI - 60 SAAT				
18 Nisan 2026 Cumartesi - 6 Haziran 2026 Cumartesi				
13HAZİRAN 2026-SINAV				
GÜN	DERS ADI	KONULAR	TOPLAM DERS SAATI	SAAT
TEMELE İHRACAT DERSLERİ			40	
18.04.2026 Cumartesi (12 Gün)	IHRACAT 101			10.00-10.20 (Ara:10.20-10.30)
	IHRACAT İŞLEMLERİNİN İKİSİNİN TEMEL ESASLAR: NASKI İHRACATI VE OLUNUR	Türk ve Dünya Ticaretindeki Son Gelişmeler ve Rakamsal Görünüm, Türk İhracat Sektöründeki ve Ünitelerindeki Son Gelişmeler, İhracat Pazar Araştırması İçin Temel Hususlar ve Ticari Bilgi Kavramı, İhracat İşlemlerinin Operasyon Boyutları ve Uluslararası Ticari Kurulları ile İlişkisi, İhracatçı & İhracatçı Adayı Firmalara Pratik Tavsiyeler	2	10.30-11.20 11.20-11.30 11.30-12.20 (Öğle Arası: 12.20-13.00)
	IHRACAT MEVZUATI	Türkiye'nin Uluslararası Yükümlülükleri Çerçevesinde Türk Dış Ticaret Rejimi ve İş Dünyamızın Rejimi Kullanma Yöntemleri, İhracat Yönetmeliği, İteli ve Çok Taraflı Anlaşmalar Kapsamında İhracat Mevzuatı, Eya Kapsamında İhracat Mevzuatı	2	13.00-13.50 (Ara: 13.50-14.00) 14.00-14.50 (Ara: 14.50-15.00)
	ULUSLARARASI TİCARİ DÜZENLEYEN KURUMLAR VE İHRACAT İŞLEMLERİNDE DÜZENLENMESİ GEREKLİ	Dış Ticaretin Temel Kavramları, Dış Ticareti Düzenleyen Kurullar, Avrupa Birliği ve Çelik Birliği, STA'lar, Dünya Ticaret Örgütü, Menşee Kavramı ve Menşee Kurumları, İhracat Mevzuatı Kapsamındaki Belgeler, Ticari Belgeler, Dolayım ve Menşee	2	15.00-15.50 (Ara: 15.50-16.00) 16.00-16.50 19.00-19.50
21.04.2026 Salı (2 Gün)	BELOGLER, ALINMASI GEREKEN İZİNLER VE SERTİFİKALAR	Belgeler, İthalatçı Ülke Mevzuatı Kapsamındaki Belgeler, Diğer Belgeler	2	(Ara: 19.50-20.00) 20.00-20.50 (Ara: 20.50-21.00)
	DIŞ TİCARET TESLİM ŞEKİLLERİ (INCOTERMS/2020)	INCOTERMS, Lojistik Yönetimi	2	21.00-21.50 (Ara: 21.50-22.00) 22.00-22.50
21.04.2026 Salı (2 Gün)	TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ (TİM) VE İHRACATÇI ÖZEL SEKTÖRÜNÜN FAALİYETLERİNE GENEL BİR BAKIŞ: ULUSLARARASI TİCARİ İZİNLER VE SÖZLEŞMELER			19.00-19.20 (Ara: 19.20-19.30)
	IHRACAT HAZIRLIK	Ticaret Bakanlığı Kurumsal Yapısı, TİM, İhracatçı Birlikleri ve DEİK'in (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulunun) Faaliyetleri, İhracatçı Birlikleri ile İlişkiler, Birlik Kaydı	1	(Ara: 20.20-20.30) 20.30-21.00
	IHRACAT HAZIRLIK	Uluslararası Alım Satım Sözleşmelerinin Temel Esasları (CISG) ve ÇİCARET Sözleşmelerinden Farkları, ICC Model Sözleşmesinin İngilizce/Türkçe Analizi, Çelik Birliği İthalat Sözleşmesinin Analizi	2	(Ara: 21.20-21.30) 21.30-22.20
	IHRACAT HAZIRLIK	İhracatçı Giriş, Sektör-Ürün-Firma Analizi, Pazar Araştırma Yöntemleri, İhracatçı Altyapısının Oluşturulması, Müşteri Bulma Yöntemleri	2	10.00-10.50 (Ara: 10.50-11.00) 11.00-11.50 (Ara: 11.50-12.00)
21.04.2026 Salı (2 Gün)	IHRACAT PAZAR ARAŞTIRMA YÖNTEMLERİ	Hedef Pazar Analizi, Rekabet Analizi, Müşteri Analizi, Ürün Analizi, Dağıtım Kanalları, Yasal Düzenlemeler	2	(Öğle Arası: 12.50-13.30) 13.30-14.20 (Ara: 14.20-14.30)
	IHRACAT PAZAR ARAŞTIRMA STRATEJİLERİ/ULUSLARARASI PAZARLARDA YER ALMA STRATEJİLERİ	Hedef Pazar Seçimi ve Segmentasyon, Pazar Giriş Stratejilerinin Temelleri, Farklı Pazarlara Giriş Stratejileri, Uluslararası Pazarlama Stratejileri, Dijital Pazarlama, Pazarla Girişe ve Dış Ticarete Riskler - Risk Yönetimi ve Üyümlülük	3	14.30-15.20 (Ara: 15.20-15.30) 15.30-16.20 (Ara: 16.20-16.30)
21.04.2026 Salı (2 Gün)	TEKLİF HAZIRLAMA VE FİYATLANDIRMA İHRACAT PAZARLARINDA İLETİŞİM/TEMEL YAZIŞMA USULLERİ	Hazırlama	1	19.00-19.50
	PREFINANSMAN MODELİ VE İHRACATÇI GELİŞTİRME ANONİM ŞİRKETİ (İGE A.Ş.) İHRACATTA TİCARİ BANKACILIK	Uluslararası Ticari Yazışmalarda Temel İlkeler ve Standartlar, İş Mektupları ve E-Postalar, İGE A.Ş. Faaliyetleri, İGE A.Ş. Kefaletine Başvuru Usulü	1	(Ara: 19.50-20.00) 20.00-20.50 (Ara: 20.50-21.00) 21.00-21.50
21.04.2026 Salı (2 Gün)	IHRACAT ALACAKLARININ GÜVENLİ TAHSİL YÖNTEMLERİ			19.00-19.20 (Ara: 19.20-19.30) 19.30-20.20 (Ara: 20.20-20.30)
	IHRACAT ALACAKLARININ GÜVENLİ TAHSİL YÖNTEMLERİ	Dış Ticarete Ödeme Şekilleri; Akreditif Sistemi-Vesaik Mukabili-Mal Mukabili-Peşin Ödeme-BPO	2	20.30-21.20 10.00-10.50 (Ara: 10.50-11.00)
21.04.2026 Salı (2 Gün)	DIŞ TİCARETİN FİNANSMANI VE KAMBYO MEVZUATI	Dış Ticaretin Finansmanı, Finansal Risk Yönetimi, Kambyo Mevzuatı	2	11.00-11.50 (Ara: 11.50-12.00) 12.00-12.50 (Öğle Arası: 12.50-13.30)
	TÜRK EXİMBANK KREDİ VE SİGORTA PROGRAMLARI	Eximbank Kredileri ve Sigorta Programlarının İhtiyacı	1	13.30-14.20 (Ara: 14.20-14.30)
	DIŞ TİCARET MUHASEBESİ VE VERGİLENDİRME	Dış Ticaret Muhasebesi, Vergilendirme ve İade İşlemleri, Vergi Planlaması	2	14.30-15.20 15.30-16.20 (Ara: 16.20-16.30) 16.30-17.30
	IHRACAT DENEYİMLERİ VE TECRUBE PAVLAŞIMI (MÜSAD)	Başarıya Ulaşmış Üst Düzey Şirket Yetkililerinden Başarı Hikayeleri		19.00-19.20 (Ara: 19.20-19.30) 19.30-20.20 (Ara: 20.20-20.30)
21.04.2026 Salı (2 Gün)	IHRACATTA ÜRÜN GÜVENLİĞİ 101 TİCARETTE TEKNİK ENGELLER	Ticarette Teknik Engeller, Teknik Engellerin Uluslararası Ticarete Yansımaları, Phytasa Gözetimi ve Denetimi	1	20.30-20.50 (Ara: 20.50-21.00) 21.00-21.50
	KÜRESEL EKONOMİK GELİŞMELER 101	Dünyadaki Güncel Ekonomik Gelişmeler ve Ticari Konjunktur, İhracat Pazarlamasında Ticaret Müşavirliklerinin Rolü ve Önemi	1	19.00-19.20 (Ara: 19.20-19.30) 19.30-20.20 (Ara: 20.20-20.30)
7.05.2026 Perşembe (Çerem İli) (Çerem İli)	İTHALAT 101			20.30-21.20 (Ara: 21.20-21.30)
	TİCARET POLİTİKASI ÖNLEMLERİ (DAMPING, SÜBVANSİYON)	Tarifeler ve Korunma Önlemleri, Ticaret Politikası Önlemleri Serbest Bölgelerde Dış Ticaret Rejimi, Serbest Bölgelerin Amaçları, Serbest Bölgelerde Uygulanır Tevçikler, Operasyonel ve İdari Avantajlar; Faaliyet Rutinleri ve Süresi	2	21.30-22.20
	SERBEST BÖLGELER MEVZUATI VE UYGULAMALARI		1	

